

展示会に出展するなら

助成限度額

150万円

そうだ!

販路拡大助成 があったー

まずは説明会へGO!

なんとお得なセミナー付き!

『顧客は展示会で見つけなさい』の
著者・弓削 徹氏が講師!



申請者向け説明会

第1回	3月23日(月)* 26日(木)
第2回	4月21日(火)
第3回	5月26日(火)
第4回	6月16日(火)
第5回	7月 9日(木)
第6回	8月18日(火)
第7回	9月15日(火)
第8回	10月27日(火)
第9回	11月24日(火)
第10回	12月22日(火)

※3月23日はセミナーを実施しません。

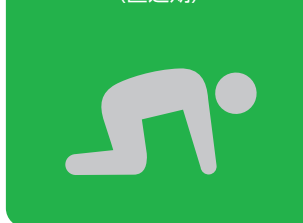
申請者向け説明会参加後、「経営診断*」を受け、以下に該当する方が助成対象です

*「中小企業活力向上プロジェクトネクスト」

売上減少
(直近期と前期の売上を比較)



損失を計上
(直近期)



「中小企業活力向上プロジェクトネクスト」
アシストコース修了
(令和元年度又は2年度)



助成内容

展示会への出展費用等

申請には事前に「申請者向け説明会」への参加が必須です

- 助成限度額：150万円
- 助 成 率：小規模企業者＝対象経費の3分の2以内、その他中小企業者＝対象経費の2分の1以内
- 対 象 経 費：展示会等参加費、販売促進費、(経費ごとの要件、限度額あり)
- 対 象 期 間：交付決定日から1年1か月以内
- 受 付 期 間：令和3年1月20日 または 助成金予算終了まで

*令和元年度または2年度「中小企業活力向上プロジェクトネクスト」の経営診断で、展示会出展が有効とされた都内中小企業者が助成対象です。

*助成対象者や申請要件は、上記のほか細かく定められていますので、必ず募集要項をご確認ください。

*「中小企業活力向上プロジェクトネクスト」の経営診断、アシストコースについては、最寄りの都内商工会議所・商工会、東京都商工会連合会へお問い合わせください。

詳しくはホームページをご覧ください。 <https://www.tokyo-kosha.or.jp/>
[公社](#) [販路拡大](#) [検索](#)

説明会参加から、申請、助成金の支払いまでの流れ

申請書作成のコツがわかる!

申請者向け説明会



中小企業活力向上プロジェクトネクストの

経営診断

経営診断に関するお問い合わせは
都内商工会議所・商工会、東京都商工会連合会 へ

事前参加
必須!



公社サイトから申請書をダウンロード

申請書を作成



企業規模等により
申請書が異なります。

申請書を提出(郵送)

記録の残る
方法で!



交付決定



事業の実施 (発注、契約、出展・制作物等納品・広告掲載、支払い)

- 商談**を目的とした展示会への**出展**が助成対象です!
- B to B**の展示会で**販路拡大**を目指しましょう!
- 自社製品・技術・サービスを、申請者自身が小間でPRしましょう
- 一般消費者向けや販売のための出展は、対象になりません
- 対象期間内に「契約・出展・支払い」のすべてを行う必要があります



出展して販路拡大!



販売は
できません!

助成金の支払い

売上
倍増!

助成金
ゲット

